

私が本日の営業同行をさせて頂いて感じた事は、貴社の事業内容には無限の可能性があると事です。

様々なお客様を伺う中で、お客様から「商品が漏れている状況を油研と他社どちらに連絡すれば良いか」という悩みに対し、すぐに相手先の企業へ向かい解決方法を素早く決める姿に感銘を受けました。また、この様な背景にはお客様とのコミュニケーションを日頃から大切にし、充分な信頼関係を築いているからこそ、何気ない悩みをお客様が打ち明けてくれるのだと考えられることが出来ました。お客様の何気ない悩みこそ本音の悩みであると考えられているため、本音の悩みを引き出すことのできる貴社は常にお客様から必要とされる存在であるという点から無限の可能性を感じました。

また、同時に今後の開拓していく企業先が非常に多いという点でも貴社の無限の可能性を感じる事が出来ました。事務所へ帰宅する際に多くの未取引企業のお話を伺う事ができ、現在のお客様のニーズに応じていくと同時に、未取引企業の開拓を行う事で、貴社の保有する日本一の工場と日本一の社員の方々と一緒に日本一の企業を目指す事が出来ると思えました。

何れも私が感銘を受けた点は、同行させて頂いた社員の方々が貴社の社長について笑顔で語り合っている所です。多くの企業が社長の顔を見るのは入社式当日のみという現状の中で、常に朝令入社長が参加し自身の考えを言い合える場があるからこそ、社員の方々が社長の事を誇りに思い、語り合う事が出来ると思えました。本日の営業同行を通じて私は無限の可能性のある貴社で私も貴社の仕事をさせて頂きたいと思えました。

本日は貴重な体験もさせて頂き本当にありがとうございました。