

営業同行感想文

名前

日付 7/10

実際の営業がどのようなものか知る事ができると思い、営業同行には期待が大きかったです。実際行ってみて、普段は入ることが出来ないような工場に入ったり、稼働している木屑子を見たリしたことはとても楽しかったです。しかし他にも多く感じたことがありました。木くずや水蒸気や熱などを再利用するということは物を産み出す際 無駄なものをほとんど残していません。ここまで使い切れるような発想がとても素晴らしいです。それを行うために、様々な場所で産業廃棄物が運ばれているのだと知りました。今まで意識していなかった方、良い気づきであったと感じています。

また事務所にいらしたお客様方はホリトボードを見てほめていら、しゃいました。大手の方にほめられるくらい取引先の方との関係が近く、お客様もよく見ていら、しゃるのだなと思います。

また営業まわり中は近くに寄ったお客様の戸数はあつたけど、同じでも同かていてそのような小さな積み重ねもお客様との距離を縮めている要素があると思います。

貴社の営業では新しいものをぐいぐい押すのではなく、今までのおつきあいのある方を大切に行っているなということが大変強く感じました。

本日は一日、ありがとうございました。